

**Zusätzliche Bedingungen der Herweck AG für Unify Sales Partner zur Nutzung von SSDP (Smart Service Delivery Platform) über die Unify Remote Service Plattform und das Onboarding dazu über die Herweck – Debitorennummer**

Die Herweck AG hat keinen Einfluss auf den Abrechnungsprozess, Preisgestaltung, Verrechnungsmethode und Verrechnungszeiträume der Unify GmbH & Co. KG. bezüglich des kostenpflichtigen Zugangs zur Serviceplattform ( Unify\_Remote\_Service\_Plattform).

Die Unify GmbH & Co. KG stellt der Herweck AG die SSDP/RSV – Aktivitäten (inkl. Onboarding und zusätzlicher gebuchter Unterstützungsangebote) des Sales Partners in Rechnung und rechnet die Gebühren hierfür gegenüber der Herweck ab, da der Sales Partner über keine eigene Debitorennummer bei der Unify GmbH & Co. KG verfügt. Herweck wird die ihr in Rechnung gestellten Gebühren in transparenter Weise gegenüber dem Sales Partner 1 zu 1 weiter berechnen. Die Gebühren sind nach Erhalt der Rechnung sofort fällig. Eventuell vorhandene Skonto- und/oder Bonusregelungen greifen für diese Gebühren nicht. Rügen bezüglich der Rechnung haben innerhalb von 14 Tagen an Herweck zu erfolgen. Ansonsten gilt die Rechnung als anerkannt. Im Falle einer Rüge wird Herweck diese an die Unify GmbH & Co. KG weiterleiten. Sollte die Unify GmbH & Co. KG jedoch an ihrer Berechnung festhalten, ist der Sales Partner Herweck gegenüber zum Ausgleich der vollen Rechnung (in der Höhe, wie sie von Herweck an die Unify GmbH & Co. KG gezahlt wurde, verpflichtet).

Für diese Rechnungen wird ein Teil des zur Verfügung stehenden Kreditlimits geblockt. Wird das versicherte Limit vom Warenkreditversicherer aufgekündigt, wird Herweck den SSDP/RSP-Zugang des Sales Partners umgehend fristlos aufkündigen und abrechnen lassen.

Die Herweck AG wird die SSDP/RSP-Beziehung zum unterstützten Sales Partner in jeglichem Fall des Missbrauchs, ausstehender Zahlungen oder anderer Verstöße gegen die vereinbarten Geschäftsbedingungen (inkl. Verstöße gegen die Anforderungen der „Security Policy“ gemäß Annex B der Onboarding- Vereinbarung) fristlos aufzukündigen und daraus entstehende Gebühren und Kosten dem Sales Partner weiter berechnen.

Ort und Datum

Firmenstempel und verbindliche Unterschrift